

ОБЯВЯВАМЕ СВОБОДНИ ПОЗИЦИИ ЗА ТЪРГОВСКИ ПРЕДСТАВИТЕЛИ

за Русе, Бургас, Силистра, Ямбол, Враца, Видин, Шумен, Разград

»» ЗА НАС

Вече 31 години Булагро е надежден партньор на добрите селскостопански производители в България. Ние подкрепяме усилията им да се развиват успешно, предоставяйки най-съвременните решения за модерно земеделие.

Булагро АД е с предмет на дейност търговия с продукти за растителна защита, торове, семена, селскостопански застраховки и консултации в областта на земеделието.

Компанията разполага с търговски бази в Стара Загора, Добрич, Полски Тръмбеш и Монтана, модерен логистичен център в Нова Загора, както и най-голямата агроаптека в региона на Стара Загора.

»» ОТГОВОРНОСТИ

- ▶ Разширява пазарното присъствие и дела на продажби на Булагро АД, чрез регулярни посещения на земеделските производители в региона;
- ▶ Консултира клиентите на компанията за оптимален избор на решение, спрямо специфичните потребности на стопанството;
- ▶ Активно участва в организацията на различни маркетингови активности и кампании в региона с цел оптимизиране на продажбите;
- ▶ Администрира прилежащия документооборот и текущо въвежда търговска информация в ERP системата на компанията.

Ако желаете да станете част от екипа на БУЛАГРО АД, изпратете Вашето CV на e-mail: v.hristov@bulagro.com
Тел. за връзка: Валентин Христов - 0889 655 779

»» ИЗИСКВАНИЯ

- ▶ Релевантно агрономическо образование;
- ▶ Търговски опит в областта на консултативните продажби е сериозно предимство;
- ▶ Добра компютърна грамотност;
- ▶ Шофьорска книжка и възможност за интензивни пътувания;
- ▶ Отлични комуникативни и презентационни умения;

»» НАШЕТО ПРЕДЛОЖЕНИЕ

- ▶ Работа в една от най-уважаваните компании в сектора;
- ▶ Продуктови и търговски обучения в страната и чужбина;
- ▶ Много добро възнаграждение и бонуси обвързани с личния принос.